

SOLUTIONS : K4LEAD

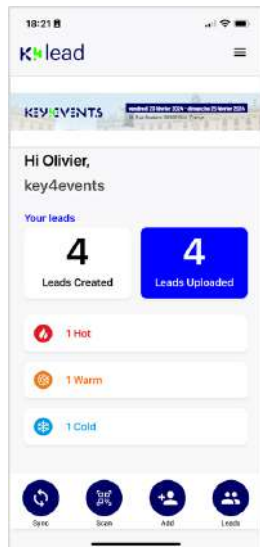
POURQUOI CHOISIR NOTRE SOLUTION K4LEAD ?

Lead Contacts
Lead Advanced
Lead via API



Au-delà d'un simple échange de cartes de visite

K4LEAD est spécialement conçu pour les Exposants souhaitant rentabiliser leurs présences et investissements sur un événement



- ▶ Enregistrer très rapidement et facilement des contacts sur votre stand ou des participants à votre session privée par simple scan des badges des participants
- ▶ Qualifier les contacts obtenus sur votre stand par l'intermédiaire de formulaires d'opportunité 100% personnalisables
- ▶ Être autonome en utilisant son propre smartphone (ou sinon louer nos lecteurs)
- ▶ Mesurer la performance des commerciaux
- ▶ Exploiter immédiatement les contacts et opportunités obtenues pour un traitement dans votre CRM

SOLUTIONS : K4LEAD

2 solutions proposées :

1 Lead Contact :

Récupérez votre lecteur auprès de notre équipe et vous êtes prêt à scanner des badges
Scan en mode « rapide » (pas de saisie de formulaire d'opportunité)

► *Idéal pour scanner en entrée de salle de session sponsorisée et obtenir la liste des participants, mais convient également pour enregistrer les contacts obtenus sur un stand*

2 Lead Advanced :

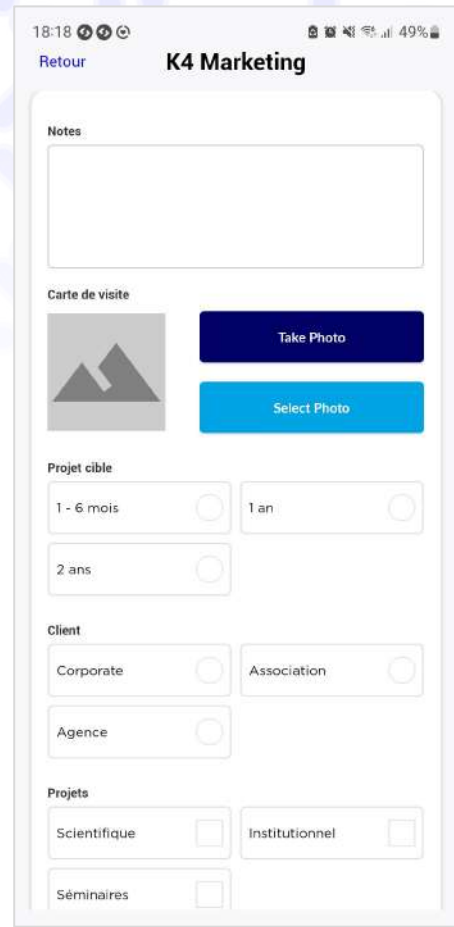
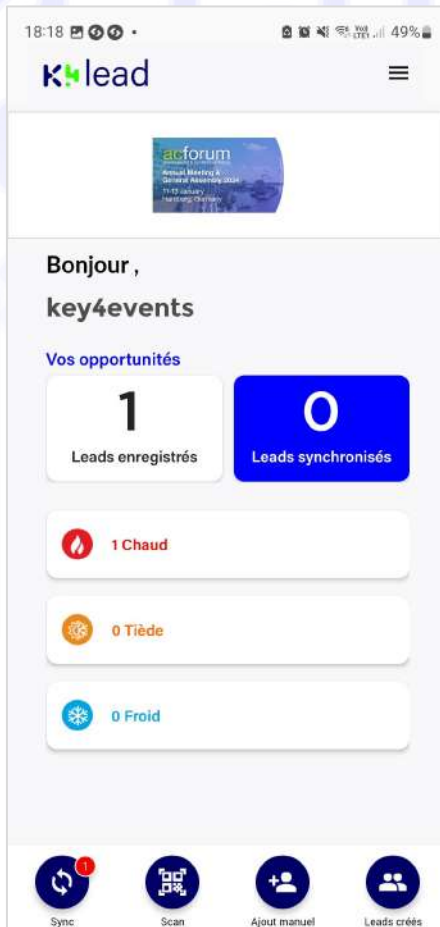
Télécharger l'app. Lead Advanced sur votre smartphone, activez votre licence, et vous êtes prêt à enregistrer des contacts et opportunités !

Scan du code barre du badge avec pré-remplissage automatique des coordonnées

- Prise de photo du badge, le cas échéant
- Saisie direct de formulaire(s) d'opportunité(s)

Pas de limite dans la configuration du formulaire pour la qualification des contacts (formulaire générique)

► *Vous souhaitez non seulement enregistrer un contact mais également le « qualifier » en saisissant un (ou plusieurs) formulaire d'opportunité*



Si vous possédez déjà une application pour des leads, alors...

Nous pouvons vous fournir un kit « API Lead » vous permettant :

- ▶ L'intégration de notre API par vos équipes techniques dans votre système de Lead
- ▶ Sur place le scan des badges des participants directement depuis vos dispositifs de scan
- ▶ L'obtention des coordonnées des participants scannés via l'API

L'accès à l'API est disponible avant l'événement pour tests, et en mode production uniquement pendant la période de l'événement.

La documentation de spécification de l'API Lead est mise à disposition par les équipes techniques K4. Cette documentation intègre des participants avec code barre tests pour vous permettre de réaliser et tester votre implémentation avant le jour J de l'événement.



Sur place pendant l'événement, nos équipes ne sont pas responsables du bon fonctionnement de votre solution de Lead !

LEAD CONTACT en pratique



Commander en ligne la solution **Lead Contact**



Récupérer le lecteur **auprès de nos équipes sur place**



Suivre les instructions fournies par notre team



Un, deux, trois..... **Scanner** !



Exporter les données depuis le portail et **Exploiter** vos contacts



LEAD ADVANCED en pratique



Commander en ligne la solution **Lead Advanced**



Télécharger l'app. (ou Louer nos lecteurs)



Activer la licence d'utilisation



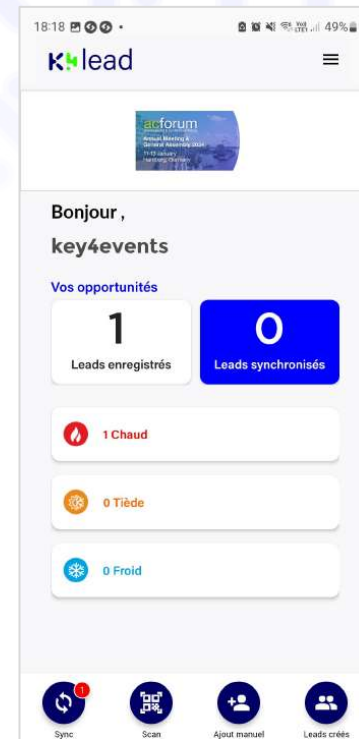
Configurer les formulaires d'opportunité



Un, deux, trois..... **Scanner** !



Exporter les données depuis le portail et
Exploiter vos contacts et opportunités



Comment choisir ?

	Lead Contact	Lead Advanced
Enregistrer des contacts sur le stand		
Scanner à l'entrée de son symposium		Nous recommandons Lead Contact pour cet usage
Qualifier les contacts avec des formulaires d'opportunité	Non disponible	
Autonomie d'utilisation	K4 fournit le dispositif de scan	100% du téléchargement de l'app. au téléchargement des données + Possibilité de louer le dispositif de scan
Télécharger les données collectées à n'importe quel moment		

Lead Contacts / Tarification pour 1 exposant

<p>Lead Contacts</p> <ul style="list-style-type: none"> - mise à disposition d'un dispositif de scan avec l'app Lead Contacts - inclus l'accès au back office pour l'export des contacts obtenus <p>Commande reçue avant le JJ/MM</p>	<p>290€ HT</p>
<p>Commande reçue après JJ/MM jusqu'à 10 jours avant l'événement</p>	<p>350€ HT</p>
<p>Commande reçue dans les 10 jours avant l'événement OU commande sur place (en fonction de la disponibilité)</p>	<p>390€ HT</p>



Lead Advanced / Tarification pour 1 exposant

Lead Advanced app - 1 licence d'accès <ul style="list-style-type: none"> - téléchargement de l'app lead Advanced est gratuit - peut être partagée sur plusieurs smartphones mais 1 seul connecté au même moment - inclus l'accès au back office de configuration des formulaires de lead, export des contacts, etc. <p>Commande reçue avant le JJ/MM</p>	190€ HT
Commande reçue après le JJ/MM jusqu'à 10 jours avant l'événement	230€ HT
Commande reçue dans les 10 jours avant l'événement OU commande sur place	280€ HT
OPTION : Si vous ne souhaitez pas configurer les formulaire(s) de lead par vous-même, nous pouvons le faire à votre place aux conditions suivantes : <ul style="list-style-type: none"> - Pour 1 formulaire lead - Max 1 itération pour les modifications demandées 	300€ HT
OPTION : Location Smart Device de scan Si vous ne souhaitez pas utiliser votre smartphone, nous pouvons vous louer un dispositif (sous réserve de stock disponible)	200€ HT

Pour les commandes en ligne, les paiements peuvent être effectués par carte bancaire ou par virement bancaire

Attention ! Les données ne pourront être fournies qu'une fois le règlement intégral effectué.



Support dédié pendant l'événement

Avant l'événement :

- gère les commandes de la solution
- répond aux questions associées au fonctionnement et à l'utilisation de la solution

Sur place, 1 staff dédié (ou 2 en fonction du volume de commandes) :

- accueille les partenaires ayant commandé la solution
- délivre les instructions sur l'utilisation de la solution
- gère les livraisons des leads Contact
- répond aux questions associées au fonctionnement et à l'utilisation de la solution
- assiste les utilisateurs



Conditions particulières

1 staff ^ pendant X jours (de l'événement) Incluant la période de montage <ul style="list-style-type: none"> - Arrivée pendant la période de montage : date à déterminer - Support dédié aux exposants ayant commandé la solution lead - Départ : date à déterminer 	Inclus <i>Au-delà d'un volume de commande de ... € HT</i>
Si nécessaire, déplacement, hébergement et frais de vie	A la charge du Client
Prérequis : <ul style="list-style-type: none"> - 1 desk dédié (avec signalétique) avec table et chaises - Connexion à Internet - Electricité 	A la charge du Client
Commission organisateur sur les ventes de solutions Lead aux exposants	10%
<i>^ En fonction du volume de commande de la solution lead classique, un staff additionnel peut être nécessaire</i>	



Depuis 2004, key4events a fournit, avec succès, ses solutions de « Lead » pour de nombreux clients dans le cadre d'événements nationaux et internationaux dans différents domaines.

- ESC, ECCMID, EHA, ESAIC, ERS, AAIC, EUROGIN, CARDIOSTIM, EWEA, TMF Forum, SAP Insider, MCI, Live By GL, TFi Group, SFAR, Congrès de Pneumologie, ...

et parmi les industriels utilisateurs du Lead :

- ABBOTT, ACTELION, BAXTER, BAYER PHARMA, BIOMERIEUX, BIOGEN, BIOTRONIK, BOSTON, BRISTOL MYERS, COOK MEDICAL, COVIDIEN, DRAGERWERK, EDWARDS LIFESCIENCE, FRESENIUS, FUJY SYSTEMS, GE HEALTHCARE, GSK, INVACARE, KARL STORZ, ALK, SEXMOOR, LFB, MASIMO, MEDTRONIC, MENARINI, MSD, NOVA BIOMEDICAL, NOVARTIS, NYCOMED, OCTOPHARMA, OMEGA, ORIDION, OXYNOV, PENTAX, PFIZER, PHILIPS, PNEUMRX, PROCTER & GAMBLE, RESMED, ROCHE DIAGNOSTICS, SCHNEIDER, SERVIER, SIAMU, SIEMENS, SORIN, ST JUDE MEDICAL, STALLERGENES, TELEFLEX MEDICAL, TERUMO, VYGON, WILLIAM COOK, ZOLL

-- • • • • •

Les équipes K4 sont fières de contribuer à la réussite de vos événements

